

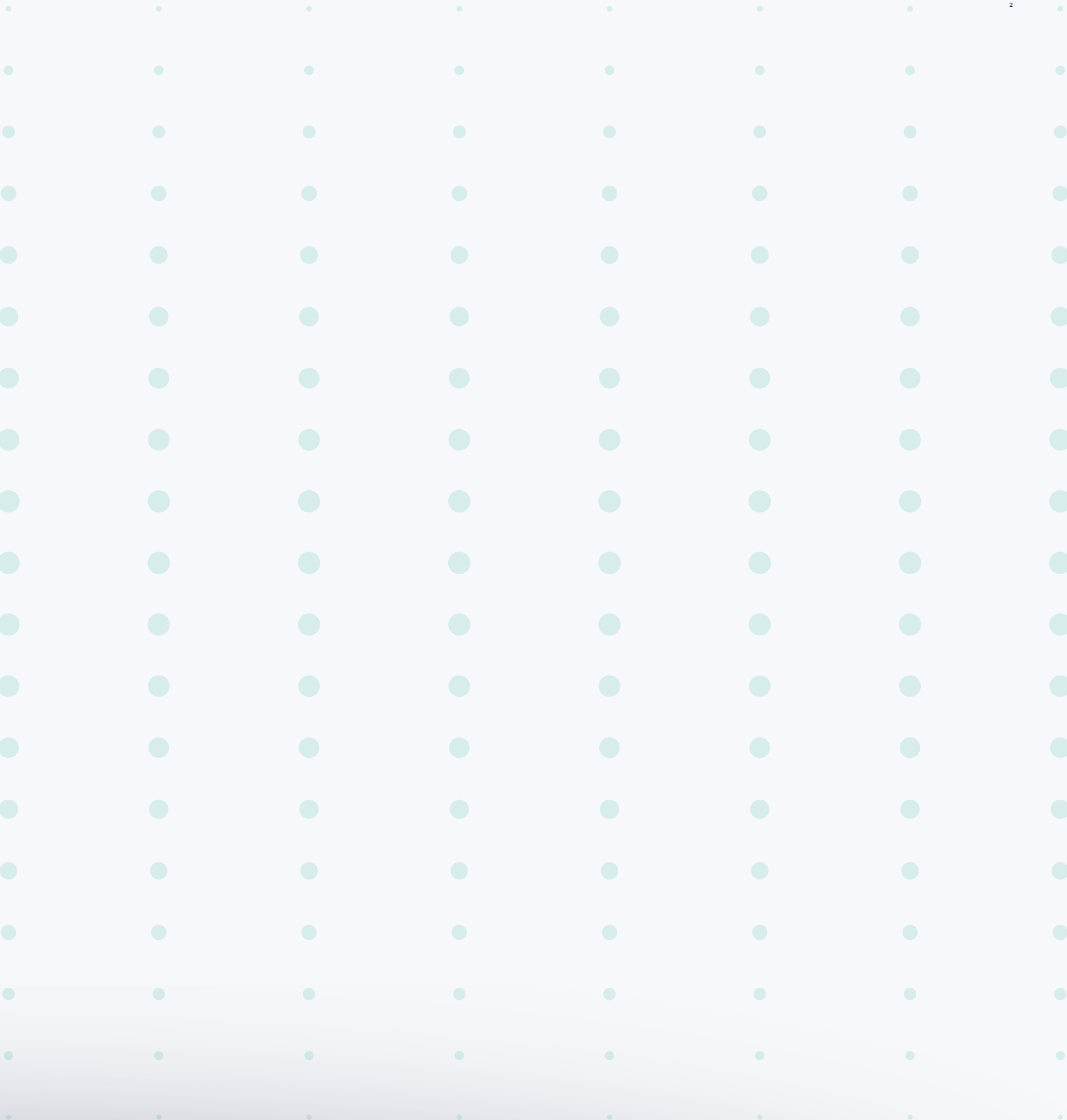
bm.ppartners

O SEU SUCESSO, É O NOSSO NEGÓCIO!

Sobre nós

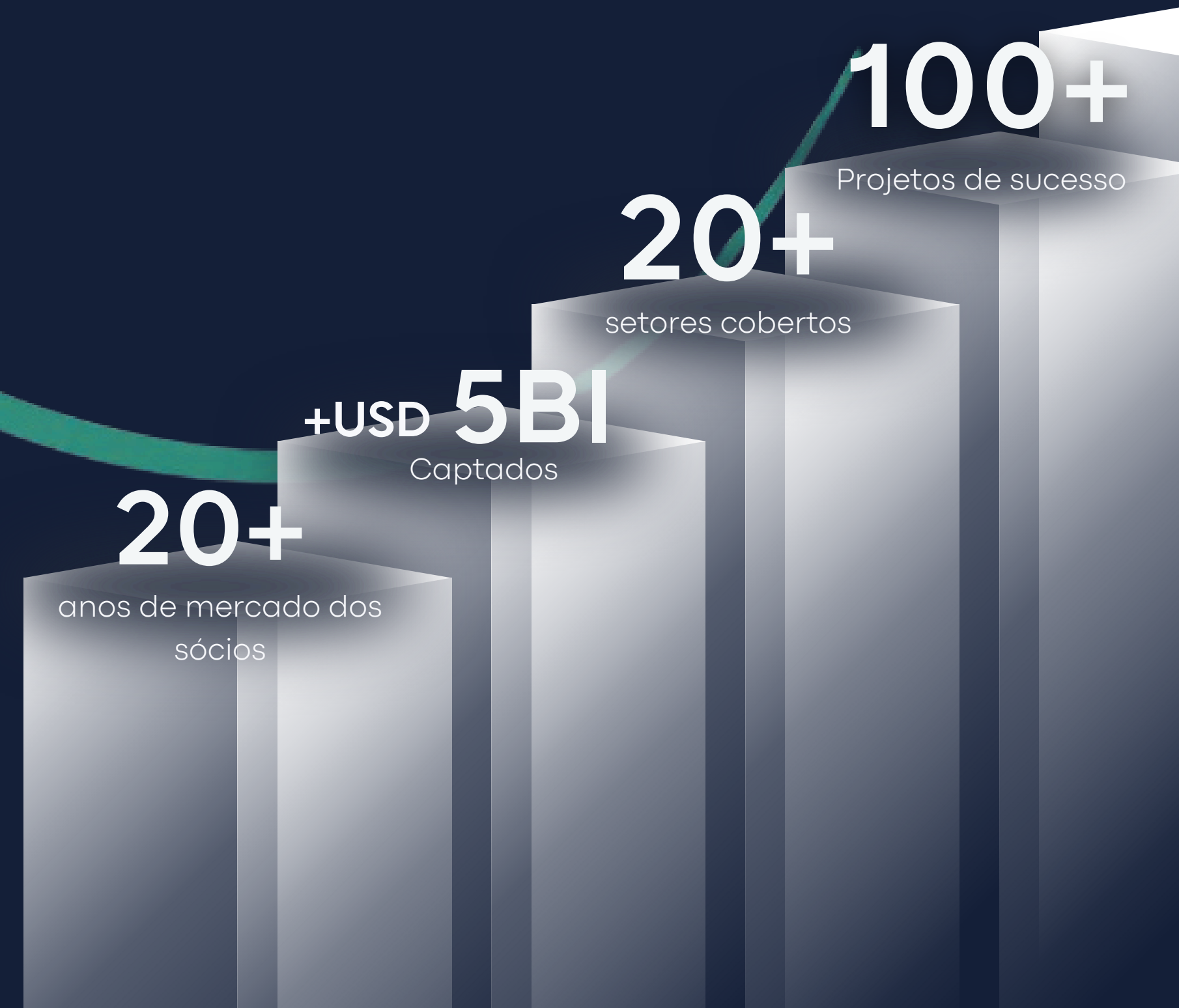
A **BM.** Partners,

Nasce com o propósito de executar, de forma objetiva e eficiente, complexas operações de assessoria para compra, venda e captação de recursos para empresas de diferentes portes. Nossa atuação é fundamentada em relacionamento e credibilidade.



Números que refletem
sucesso com clientes
relevantes em seus
respectivos mercados

Com um time de sócios bem relacionados e
autores de histórias de sucesso,
executamos operações complexas de M&A
e Corporate Finance de forma pragmática.



O que podemos fazer pela sua empresa?

Nossa atividade é desempenhada com um número seletivo de projetos, engajamento direto dos sócios e tratamento personalizado a cada um de nossos clientes.

● **Assessoria em Fusões e Aquisições**

Captação de recursos via equity, M&A e entrada de novos sócios, com foco na maximização de valor aos acionistas.

● **Captação de Crédito**

Captação de recursos para viabilizar o crescimento ou a reestruturação do seu negócio.

● **Real Estate**

Desde a origem e captação de recursos até a venda ou desenvolvimento de ativos de alto valor.

Serviços
Prestados
com
excelência

Para
grandes
empresas

SUBWAY

THE
Coca-Cola
COMPANY

billor

VALDA

rb 

TRISUL

Venda total da **RB Serviços** para a **Ticket | Edenred**.



Venda parcial da **Queima Diária** para **Smart Fit**.



Venda total da **HUB Fintech** para a **Magazine Luiza**.



Venda total das ações da **Casa de Bolos** para **AB|MAURI / Fleischmann**.



Venda da **Subway Master Franquia** para a **SouthRock**.



Venda total da **Verde Campo/The Coca-Cola Company**, para a **Laticínios Porto Alegre**.



Venda parcial da **CredPago** para o **BTG Pactual**.



Venda da marca **Valda** e de outros ativos para a **Eurofarma**.



Venda de participação minoritária **Billor** para o **Grupo Leste**.



Captação em Certificados de Recebíveis Imobiliários (CRI)



Venda total das ações da **telecardio** para a **Nosara Partners**.



Venda de participação minoritária da **Ballena** para o fundo de participações **Stallion**.



Venda total da **Megawork** para a **GFT Technologies**.



Captação e estruturação para **SOD CAPITAL** Emissão da **Casa de Pedra Securitizadora S.A.**



Venda total da **Saurus Software** para o **Grupo J. Safra**



Venda parcial das ações da **Consulta Remédios** para **Hypera**.



Captação para a **TECFIT** junto à **BRZ Investimentos**



Venda parcial da **GMX Group** para a **Ferragens Negrão**



Venda total da **Wow** de suas ações para **Avec**.



Venda total das ações da **Regenera** para **Ourofino Saúde Animal**



Assessoria em Fusões e Aquisições

Serviços

Fusões e Aquisições (M&A)

Assessoria estratégica em processos de captação de recursos via equity, incluindo compra ou venda de participações acionárias, aquisição integral ou parcial de companhias, bem como a formatação da entrada de novos sócios e maximização de valor para os acionistas. Atuamos desde a originação de potenciais investidores, plano de negócios (business plan), valuation e negociação de diferentes estruturas de transações com investidores financeiros (fundos de Private Equity, Venture Capital, Family Offices e outros) e investidores estratégicos (concorrentes, fornecedores, clientes e outros), sempre com foco na maximização de valor e alinhamento ao planejamento de longo prazo da empresa. Temos forte relacionamento com investidores de todos os perfis e a nível global, além de track record validado.

Assessoria em Fusões e Aquisições

Serviços

Valuation

Desenvolvimento de avaliações econômico-financeiras para determinação do valor justo de empresas, unidades de negócio ou ativos específicos, aplicando metodologias consagradas de mercado, como Fluxo de Caixa Descontado (DCF), Múltiplos de Transações e Múltiplos de Mercado, entre outras. Nossos estudos suportam decisões estratégicas em processos de M&A, reorganizações societárias, planejamentos de sucessão e captações de recursos, fornecendo análises robustas e fundamentadas que fortalecem a tomada de decisão.



DCM

Serviços

Crédito Estruturado

Assessoria na estruturação e captação de dívida via mercado de capitais ou private placement, através de operações de securitização com lastro em recebíveis (CRIs, CRAs), ou crédito direto colateralizado (CCBs, Debêntures, Notas Promissórias e outros instrumentos). Foco em operações de financiamento a produção, estoque, antecipação de recebíveis, compra de carteira, entre outros.

Captação de Recursos

Assessoria na captação de recursos por meio de dívida intermediando o contato entre nosso cliente e os principais investidores do mercado, incluindo bancos de primeira linha, gestoras independentes, fundos de investimento, plataformas, Family offices, entre outros. Viabilização de demais soluções de crédito para nossos clientes, de forma personalizada, buscando maximizar a eficiência do seu capital dentro das necessidades específicas de cada, abrindo e fortalecimento o relacionamento da empresa com bancos, gestoras de fundos e Mercado de Capitais em geral.

Real Estate

Serviços

Permuta de Terrenos

Com amplo conhecimento do setor imobiliário nas principais metrópoles do Brasil, observamos oportunidades para aquisição de terrenos para posterior contrato de permuta com incorporadoras de primeira linha.

Essa solução resolve um grande gap presente no mercado hoje e atende às exigências das duas partes: do terrenista em receber o valor em dinheiro e do incorporador em permutar o terreno

Compra de Unidades

No decorrer dos anos de atuação no mercado imobiliário, percebemos o grande interesse das incorporadoras em levantar parte do capital para já iniciar obra em fases iniciais do projeto, possibilitando assim maior agilidade nos projetos e menor tempo de entrega para os clientes. A partir disso, desenvolvemos um produto para compra de unidades (estoque) a um preço abaixo do preço de tabela, liberando um recurso que o incorporador não teria na largada e não conseguiria captar por meios de financiamento tradicionais.

bm.

Investidores
de peso no
Brasil e no
mundo.



Players financeiros e estratégicos renomados dos mais diversos setores.

Sobre nós

Profissionais com vasta experiência no mercado de M&A e corporate finance

Temos ainda estreita relação com diversos investidores relevantes no Brasil e no mundo, incluindo players financeiros e estratégicos dos mais variados setores



PEDRO GRZYWACZ

Pedro Grzywacz é fundador e CEO da BM Partners BR.

Iniciou sua carreira no Banco Safra, atuando nas áreas de reciprocidade de garantias e análise de crédito, de 1988 a 2001. Encabeçou processos de M&A das empresas da família e a venda de participações em negócios que criou, como a Mundo Media S.A, startup de AdServing e intermediação de mídia digital, que recebeu investimentos de fundos IP.COM em 1999. Foi responsável pela criação da Rede de Franquias Poderoso Timão - Corinthians (2008) e pelo desenvolvimento do modelo de franquias de futebol, posteriormente replicado por sua empresa em diversos outros clubes do Brasil.

Desde a fundação da BM Partners, em 2020, lidera a estratégia da companhia, incluindo a coordenação das equipes, a definição de planos de negócios voltados à geração de valor para os clientes e o desenvolvimento das áreas de Crédito Estruturado e Real Estate. Além disso, coordena a área jurídica da BM, garantindo o alinhamento entre os objetivos empresariais e as práticas legais. Com um histórico consolidado em negociações estratégicas, liderou a venda da RB Benefícios para a Edenred/Ticket, foi o principal responsável pelo relacionamento com a The Coca-Cola Company durante a venda da Verde Campo para a EMMI e comandou a reestruturação do modelo de negócios da Subway, culminando na negociação de venda para a SouthRock, entre outras operações relevantes.

Pedro cursou Administração de Empresas pela FEA-USP.

Sócio-Fundador



ROBERTO SIDI

Roberto Sidi é Co-fundador e CEO da BM Partners USA.

Roberto atuou como especialista global em fusões e aquisições por mais de 20 anos, com foco nos mercados americano e brasileiro. desenvolveu uma sólida rede de negócios no início de sua carreira, que floresceu em uma rede dos profissionais mais ricos do mundo em diversas indústrias. Essas indústrias incluem, mas não se limitam a, mineração, varejo, imóveis, saúde e bem-estar, tecnologia e agricultura.

Entre as conquistas de Roberto em Fusões e Aquisições está a facilitação de transações de capital e crédito que ultrapassam US\$ 5 bilhões. Clientes notáveis incluem Coca-Cola, Subway, Billior, RB Benefícios, Valda, Credpago, Carlos Wizard, Hub Fintech, Qualidoc, Regenera Biotech e muitos outros.

O Sr. Sidi já morou em 12 países em 3 continentes e fala 5 idiomas.

Embora seus negócios estejam ancorados nos Estados Unidos e no Brasil, sua rede em constante crescimento se estende por todo o globo.

Roberto recebeu sua formação em Negócios Internacionais pela Southern Methodist University em Dallas, Texas.

Sócio-Fundador



SAMY MESNIK

Samy Mesnik é Head de M&A na BM Partners.

Tem sólida experiência em transações de M&A no buy-side e sell-side tendo passagens por Pluxee/Sodexo Group, KPTL Venture Capital e Safra Investment Bank. Dentre as transações lideradas, Samy atuou nos setores de tecnologia, agronegócio, educação, retail, fintech e serviços financeiros.

Samy é PhD pela FGV EESP, Toulouse Business School, mestre pela FGV EESP e bacharel em administração de empresas pela ESPM, além de ter diversas certificações de finanças e prêmios acadêmicos concedidos pela Anpad, FGV EESP e CFA Society.

Partner and Head of M&A



MARCELO DORNELAS

Marcelo Dornelas é Head de Real Estate na BM Partners.

Tem mais de 25 anos de experiência no mercado imobiliário, iniciou sua carreira como consultor na Abyara Planejamento Imobiliário em 1997, empresa onde trabalhou por 12 anos, tornando-se Diretor de Incorporação na região sul e liderando lançamentos que totalizaram R\$ 1,2 bilhão em VGV durante esse período.

Em 2010, ingressou no BTG Pactual, prospectando negócios residenciais para o fundo de desenvolvimento. Após três anos, mudou-se para a Segma (ARC), onde se concentrou em aquisições de terrenos e operações imobiliárias.

Após 10 anos na Segma, estruturando negócios para o fundo Permuta ARC FII e liderando a divisão de Real Estate.

Sócio e Chefe de Real Estate



DANIEL PINHEIRO

Daniel Pinheiro é Head de Estruturação Imobiliária da BM Partners.

Ao longo de sua carreira, atuou por 10 anos no BTG Pactual, nas áreas de Tesouraria e Real Estate, onde ocupou o cargo de Diretor.

Também foi sócio-fundador de uma imobiliária e de uma incorporadora com atuação na região de São Paulo, além de possuir ampla experiência na estruturação de operações de crédito imobiliário.

É formado em Engenharia de Produção e Engenharia Civil pela Pontifícia Universidade Católica do Rio de Janeiro (PUC-Rio).

Partner and Head of Real Estate
Structuring



VINÍCIUS DE CARVALHO

Vinícius de Carvalho é Partner e Head de DCM da BM Partners

Com mais de duas décadas de experiência em mercado financeiro, crédito estruturado e banco de investimento.

Ao longo de sua carreira, atuou em instituições de referência como BTG Pactual, XP Banco de Atacado e Brasil Plural, liderando a originação, estruturação e distribuição de operações financeiras para empresas de médio e grande porte. Sua experiência abrange DCM, Corporate Banking, derivativos, commodities, project finance, mercado de capitais e soluções estruturadas de crédito.

Vinícius acumulou extensa experiência no atendimento a companhias dos setores de agronegócio, infraestrutura, energia, telecomunicações, indústria e mercado imobiliário, desenvolvendo soluções financeiras complexas com foco na geração de valor, gestão de risco e crescimento sustentável. Também possui trajetória empreendedora, tendo atuado como fundador e sócio em negócios nos segmentos imobiliário e de varejo digital.

É formado em Administração pela PUC-Rio e reconhecido por sua capacidade de construir relacionamentos estratégicos, liderar negociações complexas e conectar empresas e investidores por meio de soluções financeiras de alto impacto

Partner and Head of DCM



MARCOS FELDMAN

Marcos Feldman é sócio de M&A na BM Partners.

Atuou no projeto inicial de uma JV (Joint Venture) com a Marchon Eyewear (NY USA), uma das líderes da indústria ótica mundial, membro da seguradora americana VSP (CA USA), detendo participação (50%) e atuando como CEO por 14 anos (1996-2010).

Responsável pelo desenvolvimento e distribuição de Linhas de Óculos (Sol e Grau) de alto valor agregado, como Calvin Klein, Nike, Fendi, Michael Kors, Hugo Boss, entre outros.

Membro do Conselho de Administração de grandes companhias de projeção internacional, como HStern, Osklen, Óticas Carol, entre outras.

Foi Consultor de M&A na operação de venda das Óticas Carol para o fundo britânico 3i e posteriormente na operação de venda para a Luxottica (grupo italiano, líder mundial na fabricação e vendas de óculos) por R\$ 500 milhões.

Sócio de M&A



ROBERTO BELLUZZO

Roberto Belluzzo é sócio na BM Partners.

Graduado em Direito pela USP, com sólida experiência e atuação profissional em M&A, Direito Societário, Bancário, Mercado de Capitais e Imobiliário. É especialista em direito empresarial pela PUC-SP.

Cursou o LLM - Mercado Financeiro ministrado pelo IBMEC de São Paulo e Executive LLM em Direito Empresarial da CEU Law School. Diversas vezes nomeado pela revista Análise Advocacia 500 e outras publicações como um dos advogados mais admirados do Brasil nas áreas de sua atuação.

Roberto assessorou empresas nacionais e estrangeiras em segmentos diversos para transações locais ou internacionais, e em operações financeiras e de mercado de capitais com foco em dívidas estruturadas. Sua prática inclui assessoria em planejamento empresarial, reorganizações societárias, fusões & aquisições, joint ventures e cisões, operações estruturadas via colocações públicas ou privadas, contratos de empréstimos, debêntures, notas promissórias, emissão de títulos ou dívidas no Brasil e/ou no exterior.

Membro da OAB/SP.

Sócio



ANDRÉ GIGLIO

André Giglio é sócio na BM Partners.

Formado em Administração de Empresas pela FGV com especialização em marketing e varejo. Atuou em grandes redes de varejo nacional dentro das Mappin e Mesbla. Há 25 anos atuando no mercado de franquias como franqueado, franqueador e consultor.

Participou da estruturação de mais de 150 empresas franqueadoras.

Foi sócio da Francap, uma das principais empresas de consultoria especializada em franchising do Brasil. Foi sócio fundador da start-up Go2Go vendida recentemente.

Sócio



PATRICK TREIGER

Sócio

Patrick Treiger é sócio na BM Partners USA.

Patrick é um executivo com cerca de 24 anos de experiência em Private Equity, mercados de capitais e Gestão de Riscos Corporativos. Reconhecido por conectar capital institucional à inovação, Patrick atua na estruturação de investimentos estratégicos, análise de portfólios globais e liderança de processos de due diligence e captação de recursos.

Ao longo de sua carreira, desenvolveu expertise em finanças estruturadas, governança corporativa e gestão de capital, impulsionando decisões estratégicas que fortalecem o crescimento sustentável e a criação de valor em mercados globais. Antes de assumir sua atual posição como Partner – USA, consolidou uma carreira de destaque no Citigroup, onde liderou iniciativas de Risk Governance, Global Credit Portfolio Oversight e Finance Architecture, otimizando estruturas de capital, fortalecendo frameworks de risco e elevando padrões de transparência e governança em escala internacional. Sua trajetória reflete um compromisso constante com integridade, performance e impacto positivo, integrando análises financeiras avançadas, governança e estratégia de investimento para apoiar transações complexas e parcerias globais.

Formado em Economia Ambiental e Empresarial pela Rutgers University, Patrick possui certificações executivas pela Yale School of Management e pela eCornell University em liderança e modelagem financeira. Fluente em português, inglês e espanhol, combina raciocínio analítico e empatia executiva, valorizando relacionamentos de longo prazo, inovação responsável e resultados que alinham valor econômico e propósito empresarial.



WENDELL OLIVEIRA

Wendell Oliveira é sócio na BM Partners.

CEO do Grupo CIS, que é um dos maiores do setor hospitalar do Paraná e em atendimento ao SUS. Presidente do Conselho de Administração da Romagnole SA. Foi CEO da Ligga Telecom, membro dos Conselhos de Administração da Ligga e da Light SA, Presidente do Conselho de Administração da Compagás, Presidente & CEO da GE Power Conversion para a América Latina, Diretor Executivo de Negócios da GE Energy/Gas Engines para a América Latina, e Diretor da Unidade de Negócios Drive Technologies da Siemens.

Sócio





São Paulo

Rua Joaquim Floriano,
1120, cj 142, Itaim Bibi,
São Paulo - BR.

Miami

Mayfair in the Grove.
3390 Mary St, Suite 116,
Coconut Grove, FL 3313

CONTATOS

Pedro Grzywacz (CEO-BR)

+55 (11) 98633-0960

pedro@bmpartners.com.br

Roberto Sidi (CEO-USA)

+1 (305) 600-8033

rsidi@bmpartners.com.br

Marcelo Dornelas (Real Estate)

+55 (11) 99900-6401

dornelas@bmpartners.com.br

Samy Mesnik (M&A)

+55 (11) 99191-5036

smesnik@bmpartners.com.br

www.bmpartners.com.br